အရောင်း

Entrenamiento de Ventas de Dale Carnegie: Relaciones de Ventas Exitosas

လူတွေ့သင်တန်း

Ayuda a tu equipo de trabajo a lograr y exceder sus metas

သင်လေ့လာသင်ယူရမည့် အရာများ

En este entrenamiento aprenderás a: Definir tu proceso de venta Generar e incrementar tu credibilidad Fomentar ventas continuas Crear una propuesta de valor para tus clientes Descubrir el perfil de tu comprador para generar estrategias Desarrollar habilidades para superar objeciones Crear una conexión con el cliente para colaborar facilmente Mantener relaciones comerciales como herramienta de ventas Prospectar y crear una estrategia comercial Medir proyecciones de ventas Desarrollar estrategias post-venta Pedir referidos para crecer tu red de clientes

သင်ဘာကြောင့် ဤသည်ကိုသင်ယူချင်ရသည်

Incrementar ventas es fácil una vez que se comprende cómo manejar un proceso de venta y la conexión que existe con el cliente. La clave es vender sin vender, ya que se establece una relación con el consumidor como un aliado.

သင့်ကို မည်သို့ ကူညီပေးမည်

Más allá de tener un esporádico incremento en ventas, juntos creamos una estrategia sustentable y constante. De esta manera, verás un crecimiento exponencial de tu negocio, lo que te permitirá enfocar tus esfuerzos en otras áreas.