

Борлуулалт

Beziehungsverkauf 2.0

Танхим

Die neuen Erfolgsmuster des professionellen Verkaufs

Суралцах зүйлс

- Verschiedene Verkaufsansätze besser verstehen
- Eigenes Verkaufsverhalten einschätzen
- Verhaltenstendenzen und Typologien im Vertrieb
- Verstehen, warum Beziehungspflege nicht mehr genügt
- Die 3 erfolgreichsten Verhaltensmuster im Verkauf kennenlernen
- Vernetzung über die Branchengrenzen hinweg

Яагаад хэрэгтэй вэ

Das Verkaufen von Lösungen (Solution Selling) galt bis vor kurzem als bewährter Ansatz im beratenden Verkauf. Die Pflege von Beziehungen als wichtige Basis dazu. Jüngste ausgedehnte Studien lieferten überraschende Erkenntnisse: Klassische Beziehungspflege funktioniert nicht mehr.

Гарах үр дүн

Erfahren Sie warum, und welche Verhaltensmuster die neuen Top-Seller auszeichnen.