

פנים אל פנים

פנים-אל-פנים

התוכנית מיועדת לבעלי עסקים קטנים ובינוניים המעוניינים להרחיב את מעגל המכירות שלהם באמצעות פיתוח קשרים עסקיים ישירים עם לקוחות פוטנציאליים.

מה תלמדו

במהלך התוכנית תלמדו כיצד לזהות לקוחות פוטנציאליים, כיצד ליצור קשרים עסקיים עם לקוחות אלו, כיצד להציג את העסק שלכם ולמכור את המוצרים או השירותים שלכם. תלמדו גם כיצד לנהל קשרים עסקיים ארוכי טווח ולבנות מעגל מכירות חזק.

מדוע תרצו ללמוד זאת

התוכנית תעזור לכם להרחיב את מעגל המכירות שלכם ולהגדיל את המכירות של העסק שלכם. תלמדו כיצד ליצור קשרים עסקיים עם לקוחות פוטנציאליים ולמכור את המוצרים או השירותים שלכם. תלמדו גם כיצד לנהל קשרים עסקיים ארוכי טווח ולבנות מעגל מכירות חזק.

כיצד זה יסייע לכם

התוכנית תעזור לכם להרחיב את מעגל המכירות שלכם ולהגדיל את המכירות של העסק שלכם. תלמדו כיצד ליצור קשרים עסקיים עם לקוחות פוטנציאליים ולמכור את המוצרים או השירותים שלכם. תלמדו גם כיצד לנהל קשרים עסקיים ארוכי טווח ולבנות מעגל מכירות חזק.