

Ventes

Entrenamiento de Ventas de Dale Carnegie: Relaciones de Ventas Exitosas

En présentiel

Ayuda a tu equipo de trabajo a lograr y exceder sus metas

Ce que vous apprendrez

En este entrenamiento aprenderás a: Definir tu proceso de venta Generar e incrementar tu credibilidad Fomentar ventas continuas Crear una propuesta de valor para tus clientes Descubrir el perfil de tu comprador para generar estrategias Desarrollar habilidades para superar objeciones Crear una conexión con el cliente para colaborar fácilmente Mantener relaciones comerciales como herramienta de ventas Prospeccionar y crear una estrategia comercial Medir proyecciones de ventas Desarrollar estrategias post-venta Pedir referidos para crecer tu red de clientes

Pourquoi vous voulez l'apprendre

Incrementar ventas es fácil una vez que se comprende cómo manejar un proceso de venta y la conexión que existe con el cliente. La clave es vender sin vender, ya que se establece una relación con el consumidor como un aliado.

Comment cela va vous aider

Más allá de tener un esporádico incremento en ventas, juntos creamos una estrategia sustentable y constante. De esta manera, verás un crecimiento exponencial de tu negocio, lo que te permitirá enfocar tus esfuerzos en otras áreas.