

Verkaufstraining

Entrenamiento en Ventas - Juárez

Präsenzseminar

Aumente sus ventas utilizando un modelo basado en el fortalecimiento de la relación con el cliente.

Trainingsinhalte:

Este entrenamiento ayuda a las compañías a:

- Maximizar las ventas creando relaciones con los clientes.
- Crear conexiones que nos beneficien y expandan nuestro networking.
- Crear lealtad para la organización y valor para los clientes.
- Comunicar el valor de tu persona y organización con confianza y facilidad.
- Manejar de manera eficaz la indecisión mostrando confianza y fe en tus habilidades.

Nutzen des Trainings:

La relación con el cliente es la herramienta más importante que tiene un vendedor. Al mejorar tu habilidad para conectar con las personas, podrás crear conexiones más fuertes con tus clientes y por lo tanto la tarea de venta será mucho más sencilla.

Ziele, die Sie mit dem Training erreichen werden: