

## المبيعات

المبيعات هي عملية بيع السلع والخدمات للمستهلكين. يمكن أن تكون المبيعات مباشرة أو غير مباشرة. في المبيعات المباشرة، يبيع المنتجون منتجاتهم مباشرة للمستهلكين. في المبيعات غير المباشرة، يبيع المنتجون منتجاتهم للموزعين، الذين يبيعونهم للمستهلكين.

### الحضور الشخصي

المبيعات الشخصية هي عملية بيع السلع والخدمات للمستهلكين من خلال مندوب المبيعات. يمكن أن تكون المبيعات الشخصية مباشرة أو غير مباشرة. في المبيعات الشخصية المباشرة، يبيع مندوب المبيعات منتجات الشركة مباشرة للمستهلكين. في المبيعات الشخصية غير المباشرة، يبيع مندوب المبيعات منتجات الشركة للموزعين، الذين يبيعونهم للمستهلكين.

### ماذا ستعلم

عندما ستعلم، ستتمكن من فهم كيفية عمل المبيعات الشخصية، وكيفية اختيار مندوب المبيعات المناسب، وكيفية إعداد خطة المبيعات، وكيفية إدارة فريق المبيعات، وكيفية تقييم أداء فريق المبيعات.

### لم تري ذلك

لم تري ذلك، يمكنك تعلم المزيد عن المبيعات الشخصية من خلال قراءة الكتب، أو مشاهدة الفيديوهات، أو حضور الدورات التدريبية، أو التحدث مع مندوبي المبيعات ذوي الخبرة.

### كيف ستساعدك

كيف ستساعدك، يمكنك تعلم المزيد عن المبيعات الشخصية من خلال قراءة الكتب، أو مشاهدة الفيديوهات، أو حضور الدورات التدريبية، أو التحدث مع مندوبي المبيعات ذوي الخبرة. يمكنك أيضًا الاستفادة من خبرات مندوبي المبيعات ذوي الخبرة من خلال التوجيه.